

# **HHUMBERTO BARRERA**

## **Growth Hacker and Digital Marketing Strategist**

Business mentor, speaker, trainer and strategic consultant.



## **Reseña Profesional**

# HUMBERTO BARRERA

En su recorrido profesional dentro de la iniciativa privada y proyectos en los cuáles ha emprendido, donde establece su participación a través de sus talentos están:

- Presidente en México de la **World Business & Marketing Federation**.
- CBDO & Co-Founder de **SMarketing360.LAT**
- CEO & Co-Founder en **Growth Hacking México**.
- Director de Innovación y Negocios en **Leankd**.
- Coach empresarial en **Business Leader Group**.
- Chief Marketing Officer para el grupo empresarial **Ktapulta Ventures**.
- Director de Consultoría y Estrategia en **SINTAXIS Marketing Consulting**.
- Director Comercial Cash Management y Banca Electrónica Región Sureste para el **Grupo Financiero Santander**.
- Coordinador de Proyectos en **ANSWERS Consulting & Business Group**.
- Productor de estación en **EXA 88.5 fm**.
- Productor de Audio/Video en **Grupo QUATRO Comunicaciones**.



## **H**UMBERTO BARRERA

Actualmente es CEO & founder de la empresa Growth Hacking México, agencia consultora especializada en el crecimiento de negocios digitales y startups.

En SMarketing360.LAT es el encargado de desarrollar nuevos negocios para la plataforma de educación digital, además que es colaborador e instructor dentro de esta, impartiendo cursos, talleres, diplomados y certificaciones diversas en diferentes temáticas de negocios.

Como consultor externo en estrategias digitales, ha contribuido con marcas nacionales e internacionales como Nestlé, Halliburton, P&G, Grupo Cuauhtémoc Moctezuma, EXA fm, HP, entre otros.

Es speaker, trainer y coach de negocios enfocado a temas como:

- Mind Hacks
- Marketing Digital
- Ecosistemas estratégicos.
- Social Media Strategy
- Growth Hacking
- Estrategias de crecimiento para eCommerce.
- Conversion rate Optimization.
- Canales de Adquisición Digital.



# HUMBERTO BARRERA

Ha desarrollado un proceso metodológico denominado StartUp-7, que permite realizar acciones de diagnóstico, desarrollo de ideas de negocio, validaciones, estructuración de acciones, procesos de construcción y validación de clientes, product market fit, lanzamientos, ajuste de objetivos y desarrollo de estrategias digitales.

Ha propuesto la optimización de tácticas por medio de su método PENROSE, que permite tener una visión clara del proceso de mejora continua bajada a las acciones estratégicas de cada grupo de personas: Cambiar, Mejorar y Optimizar.

Mediante el hack comunicacional "P.S.P.P." retomado y ajustado por Humberto Barrera, muchos pueden crear contenido para la atracción y activación de usuarios, que pueden ser implementados en blogs, redes sociales, websites, carta de ventas, etc.

Además, mediante análisis estratégico denominado V6, propone evaluar el valor del cliente, analizando 6 perspectivas de valor que nos ayuden a maximizar la experiencia en la construcción de productos y/o servicios.

Participó desarrollando la iniciativa COVID Mentoring en apoyo a las PyMEs y negocios durante 2020.



# **H**HUMBERTO BARRERA

Mail: [consultor@humbertobarrera.com](mailto:consultor@humbertobarrera.com)

Ofic: +52 (1)55 1204 1231

W: +52 (1) 55 7602 9553

HUMBERTOBARRERA.COM

MÉXICO 2022